A person is holding a large, antique-style globe of the world. The globe is made of a light-colored material, possibly wood or plaster, and features a detailed map of the world with various continents and oceans labeled in Latin and Spanish. The map includes latitude and longitude lines, and several decorative elements like compass roses and small illustrations of ships. The person holding the globe is wearing a dark red jacket, and their hands are visible on either side of the globe. The background is a soft, out-of-focus outdoor setting.

Global Acceleration Program (GAP)

Rompemos las fronteras
a través **de lazos comerciales** que apoyen
el desarrollo económico de **tu empresa.**





Parque Tec en el mundo

Las alianzas y oportunidades que ha construido en sus **casi 20 años dedicándose a potenciar el talento**, permiten hasta el día de hoy el desarrollo económico y social de emprendedores, emprendedoras, startups y empresarios.

Gracias a su experiencia es un referente en el **ecosistema de startups en LATAM** donde potencia a empresas **con un crecimiento constante**.


Algunas cifras de Parque Tec

- **1500 empresas** asesoradas.
- **30%** de las empresas asesoradas por ParqueTec **son lideradas por mujeres.**
- **80%** de empresas impulsadas por ParqueTec son **de perfil tecnológico.**
- **150** empresas **internacionalizadas** gracias a ParqueTec.

¿Por qué internacionalizarse con Parque Tec ?

Sabemos que **cada proyecto tiene un camino** recorrido, áreas de experiencia, de oportunidad y de crecimiento; **el talento con el que cuenta cada una de las historias que llegan a ParqueTec son únicas** y es por ello que a través del **PROGRAMA DE INTERNACIONALIZACIÓN PARQUETEC**, define qué cualidades pueden venir mejor para **cada parte del mundo**.

A través del **mapeo del ecosistema emprendedor** conocemos los key players y stakeholders que nos permiten **cuantificar el valor industria del mercado** al que desean atacar y así generar dinámicas aptas a desarrollar.



**Lleva tu negocio
a todo el mundo**

**Puedes llevar tu negocio
a estos países**

- » México
- » USA
- » Colombia
- » Perú
- » Costa Rica
- » España
- » Chile
- » Brasil
- » Israel
- » Portugal
- » Entre otras...



SOFT LANDING y Go to Market (6 meses)

¡Lleva tu empresa a otro nivel!

Durante el proceso de acompañamiento y sobre el cual se enfoca todo el alistamiento del **programa de softlanding**, tú y tu empresa estarán preparados para **llegar a un nuevo país con éxito.**

Durante 6 meses contarás con **una agenda de trabajo** llena de contactos comerciales, inversionistas, proveedores y aliados, que te ayudarán a **expandir tu negocio.**

SOFT LANDING y Go to Market (6 meses)

¿Qué otras
actividades
llevarás a cabo?

● **Revisión entre emprendedor y equipo Parque Tec** de la agenda para las primeras semanas ejecutivas teniendo en cuenta el plan de trabajo propuesto y las brechas que se deben cerrar para el acceso al mercado: Fechas de viaje, citas de interés para el empresario, eventos y actividades en las fechas. (1 hora)

● **Puesto de trabajo, acceso a red de mentores de Parque Tec** para abordar temas: Legales, financieros, comerciales, tributarios, entre otros. (4 horas de mentoría por mes).

● **Acercamiento con el ecosistema de emprendimiento e innovación de México**, donde se pondrá en contacto a el empresario con la oferta a la que puede acceder de acuerdo con sus necesidades. (2 horas de sesión con actores del ecosistema por mes).

● **Acercamiento con fuentes de financiación** o fondos de inversión en México de acuerdo con la necesidad de la empresa. Se realiza un análisis de los requerimientos de capital y pertinencia para ser presentados ante redes de inversión internacionales que contribuyan con tu proceso de expansión. (2 horas por mes).

SOFT LANDING y Go to Market (6 meses)

¿Qué otras
actividades
llevarás a cabo?

● **Participación en actividades y eventos** de interés de lo contrario se realizará una agenda de trabajo con Parque Tec. (4 horas por mes).

● **Agenda comercial** con mínimo seis contactos claves. (prospectos comerciales, proveedores, aliados tecnológicos, distribuidores entre otros). (6 horas por mes).

● **Proceso de apoyo para levantamiento de capital:** Revisión o/y creación del One page, Revisión o/y creación del Pitch Deck. Revisión o/y creación del Reporte para inversionistas. Revisión o/y creación de una carta para inversionistas. Analizar los fondos de inversión, VCs, Ángeles inversionistas, Aceleradoras, Plataformas Online y convocatorias más relevantes para nuestra ronda necesidades. Creación de lista (base de datos) con todos estos fondos, VCs... Envío de mensajes por LinkedIn, WhatsApp y mail a los fondos con el objetivo de crear una reunión con cada uno. Reuniones con los fondos para presentar el pitch deck. Seguimiento y más NetWorking con los fondos. (Al menos dos mentorías o/y reuniones por semana).

Abrir las puertas de tu startup en otro país será una realidad con nuestros servicios:

- » Campus Integrales.
- » Programas de Desarrollo.
- » Eventos Nacionales e Internacionales.
- » Red de Mentores.
- » Bootcamps, Talleres, Conferencias y Diplomados.
- » Apoyos Económicos.
- » Fondos de Inversión.
- » Networking.
- » Consultoría en Mercado FIT.
- » Sesiones de Feedback y diagnóstico.
- » Recorridos por centros de inversión.
- » Ejecutivo de ventas de medio tiempo o tiempo completo.
- » Créditos para alojamiento web, análisis, servicios de soporte, etc.

Abrir las puertas de tu startup en otro país será una realidad con nuestros servicios:

- » Contabilidad personal.
- » Contabilidad empresarial.
- » Normas de importación.
- » Creación legal o registro de la empresa.
- » Trámites para visa de trabajo.
- » Creación de cuenta bancaria local.
- » Producción de vídeo, audio.
- » Diseño gráfico.
- » Marketing Digital.
- » Banco de talento.
- » Estudios UX/ UI.
- » Estudios de mercado.
- » Equipo de desarrollo de IT (Apps, Web, Web3, Metaverso, CRM, Marketplace, APIs, etc.)
- » Algoritmos y BI para ventas digitales.
- » Innovations Tours.
- » Servicio de consultoría personalizada sobre la empresa en general que bien puede ser la que opera y para establecer los procesos operativos y financieros de la empresa.

Mentores



Marcelo Lebendiker es empresario, inversionista y emprendedor. Fundó ParqueTec en 2004, una incubadora de empresas que impulsa el desarrollo de Startups y emprendedores para ser parte de sus historias a través de la mentoría y acompañamiento.



Ron Oliver fue catalogado dentro del top 10 de líderes de innovación en LATAM 2021, cuenta con más de 20 años de experiencia en el desarrollo de negocios y gestión de Startups. Es embajador de Base Miami en Colombia y México. Además de ser mentor, ángel inversionista y conferencista. Su objetivo es impulsar el desarrollo de empresas y convertirlos en casos de éxito.



Omar Morales es licenciado en Negocios Internacionales, con expertis en la capacitación en manejo de procesos de emprendimiento. Su talento le permite ser capaz de evaluar y encontrar las brechas para que un negocio sea viable. Además es director de Scalelat en México.



Carolina Arango es experta en innovación y tecnologías exponenciales con más de 12 años de experiencia en crecimiento acelerado de startups y Pymes en Latinoamérica. Cuenta con una maestría en Ciencias (M.S.C) en Cambridge Business School y es Egresada de Singularity University. Además es Founder y Ceo de Orchestra Global, PYME que busca diseñar y mejorar modelos de gobernanza con base a datos y filantropía.



Daniel Dron es especialista en el desarrollo de nuevos negocios vinculados a la innovación y la educación. Sus casi 20 años como emprendedor le han permitido trabajar en muchos proyectos regionales en América Latina relacionados con la formación enfocada en las nuevas tecnologías. Y si esto fuera poco, le gusta compartir su conocimiento a través de conferencias.

Aliados



Contacto

Para más información

RON OLIVER

CoFounder y CEO Parque Tec Mx

Mail: oliver@parquetec.org

Tel/WhatsApp: +52 55 6137 0808

<https://www.parquetec.org>

